



Wij zoeken  
installateurs

MELD JE  
DIRECT AAN

#### WORD ENERGIEPARTNER VAN VERENIGING EIGEN HUIS

Speel samen met ons een belangrijke rol in de energietransitie en sluit je aan bij de Collectieve Inkoop Zonnepanelen van Vereniging Eigen Huis. Met ruim 12 jaar ervaring verzorgen wij de werving van jouw klanten én een slimme integratie van jouw processen en onze IT-oplossingen. Zo kunnen wij helpen jouw bedrijf te laten groeien.



Meer informatie vind je op  
[eigenhuis.nl/energiepartner](https://eigenhuis.nl/energiepartner)

- ✓ **Sterk merk met een groot bereik**  
Profiteer van onze hoge naamsbekendheid, hoge conversies en lange termijn werkzekerheid
- ✓ **Wij werven jouw klanten**  
Met impactvolle campagnes en professionele inschrijffunnel
- ✓ **Betrouwbare partner**  
Met 800.000 leden zijn we een betrouwbare opdrachtgever

vereniging  
eigen huis



sta  
sterker

## NIYATA Energy: 'Alles is familie en familie is alles'

Wat in 2011 begon met deur-aan-deur zonnepanelen verkopen, is uitgegroeid tot de grootste residentiële pv-installateur van Midden-Nederland: NIYATA Energy. Het familiebedrijf dat wordt gerund door de gebroeders Yasin en Tansel Kiliç – en ook zus Nilay werkt er – staat momenteel aan de vooravond van forse uitbreiding en verbreding. Groei is echter geen doel op zich. 'De focus ligt op mensen. Iedereen moet zich kunnen ontplooiën en meedoen, ook als je tussen wal en schip bent gevallen. Vanuit dat principe hebben we een inclusief en zeer divers bedrijf gebouwd. Onze bijzondere cultuur is de basis van ons succes', aldus chief financial officer Yasin Kiliç.

Het verhaal van NIYATA Energy begint met Dursun Kiliç. Yasin omschrijft zijn vader als de Elon Musk van het bedrijf – de visionair. Hij is vrij aan het ondernemen en voornamelijk bezig met de toekomst van het bedrijf; nieuwe kansen en ontwikkelingen. In de dagelijkse bedrijfsvoering houdt hij zich op de achtergrond.

#### Ins en outs

'Wij zetten onze eerste stappen in de zonne-energie in 2011', vertelt chief marketing officer Tansel. 'Onze vader zag vanuit zijn technische achtergrond en het belang van verduurzaming al vroeg dat er een grote toekomst voor pv was. In Nederland was het echter nog een markt die in de kinderschoenen stond. We gingen de nieuwbouwwijken in en klopten op alle deuren om zonnepanelen aan te bieden. Ondertussen leerden we alle ins en outs van ondernemerschap en de techniek. Inmiddels bieden we met NIYATA al meer dan 10 jaar duurzame-energieoplossingen. Zo'n 70 procent van onze activiteiten is gericht op zonnepanelen voor particulieren, de rest op grootzakelijk en laadpalen.'

#### Ruggengraat

De versnelling voor NIYATA Energy kwam in 2015, toen de Nederlandse residentiële markt voor zonnepanelen echt loskwam. Het bedrijf maakte een expliciete keuze ten aanzien van de cultuur en strategische ontwikkeling, en houdt daar sindsdien aan vast. Er was destijds al een tekort aan vakmannen. 'Dit zou alleen maar toenemen, beseften we, en daar wilden we op inspelen door – naast potentiële klanten – vooral de focus op technisch geschoold personeel te leggen', vertelt Yasin. 'We richtten de NIYATA Academy op, waarmee we personen met een afstand tot de arbeidsmarkt tot duurzaamheidsmonteur opleiden. Dat doen we in samenwerking met landelijke organisaties zoals als UWV, Vluchtelingenwerk, en met gemeenten. Dat startte in Katwijk, inmiddels doen we het in meerdere gemeenten in onze regio. Dit is de ruggengraat van onze organisatie en ook de reden waarom we minder last hebben van de schaarste op de arbeidsmarkt.'

#### Loyaal

De toelatingseisen van de NIYATA Academy zijn laagdrempelig en eenvoudig. Heb je geen 2 linkerhanden dan ben je welkom voor een opleiding tot ▶





# All-in-one software voor subsidie en financiering

Bezoek ons tijdens de Solar Solutions beurs  
14 t/m 16 maart stand D7

66  
Zo makkelijk is het nog nooit geweest



Al jarenlang de administratieve partner binnen de verduurzaming  
www.de-centrale.nl info@de-centrale.nl 085-48 66 9900



montagemonteur. Heb je een diploma mbo-niveau 2 techniek op zak, dan kun je een opleiding installateur elektrotechniek volgen. Bij afronding is een baan gegarandeerd. Zo stroomden al meer dan 250 mensen de zonne-energiesector in, een aanzienlijk deel bij NIYATA zelf. Yasin geeft aan dat in vele onderzoeken en lezingen de aandacht ligt bij de loyaliteit van een werknemer richting een organisatie. 'Onze insteek is anders, we bekijken de situatie andersom. Hoe loyaal is een werkgever richting zijn werknemer? NIYATA ondersteunt personeel ook op persoonlijk vlak. Zo begeleiden we statushouders die worstelen met sociale aspecten van de samenleving, ondersteunen we bij overheidszaken, huisvesting en financiële problemen.' Ansel vult zijn broer aan: 'Het mooie van onze cultuur is dat het mes aan 2 kanten snijdt. Wij zijn loyaal aan onze mensen, onze mensen zijn loyaal aan het bedrijf. Daardoor is de motivatie enorm en de sfeer fantastisch. Dat heeft geleid tot een bedrijf waar alles familie is, en familie alles.'

### Vreemde eend

NIYATA Energy behoort anno 2023 tot de grootste installateurs van zonne-energiesystemen in de Midden-Neder-

landse residentiële markt. Het werkt met teams van 3 mensen, een elektro-technisch installateur, een dakmonteur en een hulpmonteur. Die plaatsen 1 zonne-energiesysteem per dag. Daarmee is het bedrijf een vreemde eend in de bijt in de zonne-energiesector, zo geeft Yasin toe. 'Veel installateurs werken met teams van 2, die 2 of zelfs 3 installaties per dag doen. Wij leiden mensen op en begeleiden die ook in de

**'Wij zijn loyaal aan onze mensen, onze mensen zijn loyaal aan het bedrijf'**

praktijk, vandaar die hulpmonteur. Bovendien staan kwaliteit en veiligheid bij ons voorop. Zo werken we altijd met steigers en willen we zaken niet afrafelen; het principe is "first time right". Daarnaast vraagt de dynamische markt om continue bijscholing en komen we iedere 2 weken bij elkaar om ons kennisniveau op peil te houden met betrekking tot nieuwe normen, wet- en regelgeving en productinformatie. Ook daar maken we tijd voor. En hoe fijn is het als onze mensen op een werkdag vroeg klaar zijn, we hier met zijn allen

nog even koffiedrinken, en ze vervolgens naar huis kunnen om bijvoorbeeld hun kind nog op te halen van school. Juist dit creëert de meerwaarde.'

### Verdubbelen

Yasin erkent dat de aanpak van NIYATA Energy het bedrijf niet tot de goedkoopste maakt. Dat wil het echter ook niet zijn: 'We gaan niet mee in de laagste prijs en richten ons op klanten die kiezen voor hoge kwaliteit en service. Ook onze samenwerkingspartners en verzekeraars zien dit steeds meer als het fundament dat feitelijk onder elke installatie zou moeten liggen. Ons bedrijf is inmiddels uit zijn jasje gegroeid. We zitten midden in een verhuizing naar Utrecht. Daar hebben we een factor 5 meer opslagruimte – 1.200 vierkante meter en 2 keer zoveel kantoorruimte. Zo kunnen we onze ambities waarmaken. We willen het komende jaar verdubbelen in opdrachten. Dat betekent ook dat het aantal collega's zal verdubbelen; met meer dan 60 mensen zal toenemen. Bij dat alles zetten we tevens in op het aanbieden en installeren van integrale slimme systemen voor duurzame warmte en elektriciteit. Dat is de toekomst en daar bereiden we ons nu volop op voor.'

## IQ8 Microinverter: de meest intelligente micro-omvormer van Enphase ooit

- Burst Mode technologie
- Plug-and-play installatie
- Rapid shutdown functionaliteit

